

بازار به خروج چهار خودرو از خط تولید، واکنش مطلوب وزیر صمت را نشان نداد

تغییر به سمت افزایش کف قیمت



باران زرین قلم

بازار خودرو این روزها شرایط ویژه‌ای را پشت سر می‌گذارد و نه تنها هیچ یک از وعده‌هایی که سال گذشته در همین محدوده زمانی از سوی مقامات حاضر در کابینه داده می‌شد، عملی نشده‌است بلکه خودرو به پاشنه آشیل وزیر کنونی صمت بدل شده و این احتمال وجود دارد که تحت تاثیر بحران خودرویی، پس از تفکیک وزارتخانه بازرگانی از صنایع و معادن جایی در دولت نداشته باشد. وزیر صنعت، معدن و تجارت که این روزها تلاش دارد پس از تفکیک وزارت بازرگانی از وزارت صمت همچنان در مسند و وزیر صنایع و معادن باقی بماند، طرح‌های متعددی را برای صنعت خودرو در دستور کار قرار داده که جدیدترین آن خروج سه مدل خودرو در آینده‌ای نزدیک از خط تولید و خروج چهارمین خودرو با فاصله‌ای کوتاه از این خودروهاست. پیش از این نیز پراید،

درست زمانی که خودرو روندی افزایشی را در بازار تجربه می‌کرد از خط تولید خارج شد و در نهایت قیمت ارزان‌ترین خودروی ایرانی در مدت زمانی بسیار کوتاه از ۲۰۰ میلیون تومان، فراتر رفت. حالانیز خودروهایی قرار است از خط تولید خارج شوند که قیمت آنها در کف قیمتی قرار دارند و در نتیجه پیش‌بینی می‌شود با دیگر بازار با شوک قیمتی مواجه شود.

علی سعیدی‌وند، فعال بازار خودرو در گفت‌وگو با «توسعه ایرانی» در این خصوص گفت: غالباً خودروها باید زمانی از چرخه تولید خارج شوند که بازار در وضعیت با ثبات باشد. خروج خودرو در شرایط تورمی، حتی در شرایط رکود تورمی کف‌سازی قیمت در بازار را تغییر می‌دهد، این چنین است که در مدت زمانی بسیار کوتاه بهای خودروی پراید از محدوده ۶۰ میلیون تومان به ۲۰۰ میلیون تومان می‌رسد و این بدان

معناست که ارزان‌ترین خودروی ایرانی بدون رشد قیمت خریدار کمتر از ۱۰۰ میلیون تومان به بالاتر از ۲۰۰ میلیون تومان رسیده‌است.

تاخت و تاز گرانی در بازار

در حالی که سخنگوی وزارت صمت از ایجاد ثبات و آرامش در بازار خبر می‌دهد، بررسی‌ها حاکی از آن است که بازار، پس از اعلام خبر خروج خودروهای سناینا، سمند، تیبا و سپس ۴۰۵ با افزایش نرخ روبرو شده است. قیمت سینا و تیبا در محدوده ۲۰۴ تا ۲۲۴ میلیون تومان است مدل‌های سمند نیز بهای بین ۳۰۵ تا ۴۱۵ میلیون تومان دارد. این قیمت‌ها پس از اعلام خروج خودروهای مذکور دستخوش افزایش شده‌اند. این رشد قیمت سبب شده است بازار سایر خودروها نیز دستخوش افزایش قیمت شود و روند قیمت‌ها در بازار خودرو نشان می‌دهد که فقط در طول یک روز پراید

۱۵۱ در حدود یک میلیون تومان گران شده‌است، به طوری که این خودرو در بازار در محدوده ۱۸۵ میلیون تومان فروخته می‌شود. روند قیمت‌ها نشان می‌دهد که پراید ۱۱۱ در طول یک روز گذشته تغییر آن چنانی را ثبت کرده است و هم‌اکنون در بازار ۲۰۴ میلیون تومان قیمت دارد.

در میان مدل‌های پژو اما تقریباً همه مدل‌ها در مسیر صعودی قیمت حرکت کرده‌است. پژو ۲۰۶ تیپ دو در حدود ۳ میلیون تومان گران شده است و هم‌اکنون در بازار به قیمت ۳۰۴ میلیون تومان به فروش می‌رود. این خودرو یک ماه قبل البته ۳۰۵ میلیون تومان قیمت داشت. گزارش‌ها از روند بازار نشان می‌دهد که تیباها یک در بازار ۲۰۸ تا ۲۱۰ میلیون تومان قیمت دارد که نسبت به اوایل هفته حداقل ۲ میلیون تومان گران شده است. این خودرو یک ماه قبل ۲۰۵ میلیون تومان قیمت داشت. تیبا

جایگزین این کلاس‌های قیمتی حذف شده از خط تولید شوند. مهدی دادفر در این خصوص به قرن نو گفته است: برخی از خودروهای ارزان قیمت صحبت می‌کنند و مثلاً می‌گویند در این راستا قرار است خودروهایی با محدوده قیمت ۱۰ هزار دلار وارد ایران شود.

به گفته وی، طبق قوانین موجود و بر اساس شرایط کنونی، یک خودروی ۱۰ هزار دلاری در بازار ایران با ۵۰ درصد افزایش قیمت روبه‌رو می‌شود. به عبارت دیگر، قیمت تمام شده یک خودروی ۱۰ هزار دلاری برای خریدار ایرانی بین ۱۵.۵ تا ۱۶.۲ هزار دلار است. دادفر در توضیح این مطلب ادامه داد: در بهترین شرایط قیمت تمام شده یک خودرو بر مبنای دلار ۳۰۰ میلیون تومانی در ایران بیش از ۴۵۰ میلیون تومان است، به این ترتیب نمی‌توان توقع داشت در قیمت خودروهای مصرفی در محدوده ۲۰۰ میلیون تومان تغییری در بازار ایجاد شود.

جایگزین‌ها

در چه کلاس قیمتی هستند؟

به نظر می‌رسد کارشناسان تحلیل قریب به یقینی درباره کف‌سازی قیمت خودرو در بازار دارند. در حال حاضر ارزان‌ترین خودروی بازار بیش از ۲۰۰ میلیون تومان قیمت دارد اما خودروهایی که برای جایگزینی خودروهای پیش گفته در نظر گرفته شده است، در کلاس قیمتی بالاتر از این‌ها هستند. بنابراین اعلام امید کالیباف، سخنگوی وزارت صمت، تولید خودروهای تیبا، سمند و سینا از ابتدای مرداد متوقف می‌شود و خودروهای نظیر شاهین CVT، آریا، رانا AMT، هامپا SA و آریسان ۲ که ضرایب قیمتی بالاتری دارند، جایگزین آن‌ها خواهند شد.

در میان خودروهایی که برای جایگزینی معرفی شده‌اند خودروهای آریسان و رانا در محدوده قیمتی نیمه ۲۰۰ میلیون تومان، هستند و شاهین قیمتی در میانه کانال ۳۰۰ میلیون تومان دارد اما هم‌اکنون خودروی بسیار گران قیمت در میان خودروهای کنونی تولیدی در ایران است.

خودروی اقتصادی می‌آید؟

برخی این شائبه را مطرح می‌کنند که خودروهای وارداتی قرار است تا حدی

خبر اقتصادی

پوتین دستور توقف صادرات گاز به آلمان را صادر کرد



خبر آنلین - شرکت «گاز پروم» روسیه دوشنبه ۲۷ تیر از توقف پمپاژ گاز از طریق خط لوله «نورد استریم یک» به سوی آلمان خبر داد. «گاز پروم» توقف صادرات گاز روسیه از طریق این خط لوله را بنا به دلایلی خارج از اراده این شرکت، عنوان کرد. یک منبع آگاه در این راستا گفت: اطلاعیه «گاز پروم» مربوط به عرضه از طریق خط لوله «نورد استریم ۱» است که یک مسیر اصلی تامین به آلمان و فراتر از آن است.

عرضه مرغ از تقاضای پیشی گرفت

مهر-مدیر عامل اتحادیه سراسری مرغداران با اشاره به عرضه زیاد و کاهش تقاضای مرغ در بازار مصرف گفت: این مسأله منجر به افت قیمت مرغ و زیان تولیدکنندگان شده است. حبیب اسدالله‌نژاد، مدیر عامل اتحادیه سراسری مرغداران گوستی درباره دلایل کاهش قیمت مرغ در روزهای اخیر در بازار گفت: تقاضا کم و تولید زیاد است و پیش‌بینی ما نیز همین بود که با اصلاح نظام پاره ای بدون ایجاد زیر ساخت، و کاهش تولید متناسب با نیاز بازار اتفاقات خوبی برای واحدهای مرغداری ام‌ز واحدهای مرغ‌گوشی و واحدهای مرغ مادر رقم نخورد که متأسفانه تمامی سناریوهای پیش‌بینی شده در حال وقوع است. این فعال صنفی افزود: به طوری که بسیاری از جوجه‌های تولیدی، جذب بازار نشده و بازار کشتش جذب مرغ تولیدی را هم ندارد ضمن اینکه عملکرد شرکت پشتیبانی امور دام در جذب مرغ‌مازاد نیز مایوس‌کننده است.

مسافران خارجی سرگردان

بلیت هواپیما در ایران



ایسنا: دستور وزیر راه درباره توقف فروش دلاری بلیت پروازهای داخلی با مقاومت برخی شرکت‌های هواپیمایی روبه‌رو شده و بسیاری از مسافران و گردشگران خارجی را سرگردان کرده است. پنجم تیرماه ۱۴۰۱ انجمن صنفی شرکت‌های هواپیمایی در هماهنگی با سازمان هواپیمایی کشور، قیمت بلیت پروازهای داخلی را برای مسافران خارجی به نرخ «کلاس بیزنس» تغییر داد. براساس اعلام این انجمن بلیت‌مسیرهای کمتر از یک ساعت به قیمت ۱۰۰ دلار و در مسیرهای بیشتر از یک ساعت ۱۵۰ دلار تعیین شد. این اقدام واکنش وزارت میراث فرهنگی، گردشگری و صنایع دستی، وزارت امور خارجه، نمایندگان مجلس، آژانس‌های توریستی در ایران و حتی مسافرانی از کشورهای همسایه، از جمله عراقی‌ها را انگیزت. سرانجام وزیر راه و شهرسازی در ۱۲ تیر ماه فروش بلیت پرواز داخلی برای اتباع خارجی به نرخ دلاری را ممنوع کرد. رستم قاسمی گفت: از این به بعد فروش بلیت پروازهای داخلی با دلار را نخواهیم داشت. این موضوع یکشنبه ۱۲ تیر به ایرلاین‌ها به صورت مکتوب ابلاغ شده است. در جلسه‌ای هم که مدیران ایرلاین‌ها با رییس سازمان هواپیمایی کشوری داشتند، این ممنوعیت به آن‌ها اعلام شده است. هیچ ایرلاینی حق ندارد بالاتر از آنچه در ویسات سازمان هواپیمایی کشوری منتشر شده، اقدام به فروش بلیت پرواز داخلی کند.

نرخ سیمان در بازار اعلام شد



خبر آنلین - بررسی‌ها حاکی از آن است که در حال حاضر هر پاکت سیمان تیپ ۲ تهران در بازار ۵۰ هزار تومان قیمت دارد و هر پاکت سیمان تیپ ۲ آبیک نیز به قیمت ۴۹ هزار تومان خرید و فروش می‌شود و هر پاکت سیمان تیپ ۲ فاروس نیز ۵۳ هزار و ۵۰۰ تومان قیمت خورده است و سیمان تیپ ۲ تهران نیز ۶۸ هزار تومان قیمت خورده است و سیمان تیپ ۱ آبیک در بازار ۵۱ هزار تومان قیمت دارد. طبق بررسی‌های صورت گرفته هر پاکت سیمان تیپ ۱ آبیک در هفته‌های اخیر ۱۰ هزار تومان ارزان شده است.

متنوع آهن و فولاد دارد که از دو منبع سرچشمه می‌گیرد: نوردات از کشورهای مختلف و خرید از تولیدکننده‌های داخلی. تیم تامین پیون نقش بسیار مهم و تاثیر گذاری در تامین موجودی کالای بازار و قیمت گذاری منصفانه و منطقی آن در سرتاسر کشور دارد.

واحد چوب (بنکداری): امید، کارشناس

بنکداری چوب آرمان تجارت آرون، با اشاره به اینکه به زودی نمایشگاه دائمی عرضه محصولات چوبی این شرکت در شهر ک صنعتی خاوران افتتاح می‌شود، گفت: شرکت پیون با نیم قرن تجربه در زمینه واردات مستقیم چوب و تخته روسی اعم از یولکا خشک (بارندهای اورالس و رداکتیر)، یولکا خیس، ساسنا و بیروزا فروش خود را به صورت عمده یا پالت انجام می‌دهد. پیون در ابتدا فروش خود را از بنکداری در بازار خاوران آغاز کرد و در ادامه به فروش شرکتی نیز روی آورد. همچنین ترخیص کالا از گمرک کانزلی، آستارا و نوشهر انجام می‌شود.

واحد چوب (شرکتی): احسان، کارشناس تیم

فروش چوب شرکتی آرمان تجارت آرون (پیون) تصریح کرد: ما در تیم فروش چوب شرکتی پیون، علاوه بر شناسایی دقیق نیاز شرکت‌ها، به دنبال شناسایی زمینه مصرف چوب آن‌ها نیز هستیم تا بتوانیم مشاوره‌های هدفمند و کارساز در جهت رفع نیاز داشته باشیم. در واقع سعی می‌کنیم با آگاهی از زمینه مورد استفاده در مقاصد، بهترین چوب موجود در بازار را با توجه به زمینه مصرف و سایر مناسبات جهت بهینه کردن سبد خرید مشتریان ارائه دهیم. وی ادامه داد: مشتریان اگر نیاز به چوب دارند، بعد از صحبت‌های اولیه اقدام به شناسایی زمینه مصرف آنها می‌کنیم و با توجه به اینکه بیش از ۱۰ مدل چوب برای کارهای مختلف موجود است، مناسب‌ترین را پیشنهاد می‌دهیم.

کار گروه تخصصی نفت و گاز: کیمیا، مسئول

تیم نفت و گاز شرکت آرمان تجارت آرون (پیون) گفت: از آنجا که ایران در بازار نفت و گاز جهانی به عنوان کشوری با ذخایر چشمگیر شناخته می‌شود، دارای مراکز پتروشیمی و پالایشگاهی بسیاری است. از این روش‌ک‌های متعددی در حوزه مهندسی، طراحی و ساخت تجهیزات کاربردی در این صنعت شکل گرفته‌اند، چرا که لازمه ساخت و توسعه پروژه‌های این صنعت، تامین انواع محصولات فولادی اعم از انواع ورق، تیر آهن، نبشی، نوداتی، پرروفیل، پایپ و تیوب (لوله)، اتصالات، شیر آلات صنعتی است. در بازار رقابتی امروز و در بحث توسعه بنگاه‌های اقتصادی، نمی‌توان بدون توجه کافی به مفاهیم اصول کاربردی نظیر زنجیره ارزش و مزیت‌های رقابتی انتظار کسب موفقیت داشت. در واقع هر شرکتی به منظور کاهش هزینه‌های خود و نتیجه افزایش حاشیه سود و کسب مزیت رقابتی باید بتواند هر دو فعالیت‌های اصلی و پشتیبانی خود را به خوبی سازماندهی و هدایت نماید.

تامین و فروش بنکداری: مجید، مسئول تیم

تامین و فروش بنکداری پیون اظهار کرد: این بخش به عنوان حساس‌ترین بخش مجموعه می‌باشد، به گونه‌ای که نقش بسیار مهم و تاثیر گذاری در فعالیت بخش‌های دیگر شرکت دارد. وی در ادامه افزود: همچنین تیم قدرتمند تامین و فروش بنکداری پیون نقش بسیار مهمی در قیمت گذاری‌های بازار آهن دارد، چرا که به عنوان توزیع کننده آهن و فولاد در بازارهای آهن تهران و شهرستان‌ها شناخته می‌شوند و دپوی بسیار عظیم و گسترده‌ای در گروه کالایی

نوآوری و پیشتازی سازمان فروش پیون با هدف رونق اقتصادی



اقتصاد جهان با سرعت بالایی در حال تغییر و تحول است و شرایط کنونی با تکلیف سرعت قیمت مناسب و کیفیت وارد مرحله تازه‌ای شده است. گذشته‌ای نه چندان دور کشورهایی از لحاظ اقتصادی قدرت برتر محسوب می‌شدند که تولیدات بیشتری داشتند و حتی دربره‌های شاد در قالب سخت‌کشورها در این حوزه مودب می‌بود. با گذشت زمان و ریکرد اقتصاد جهان تغییر کرد و در مقطع کنونی، توزیع و تامین کالاها در اولویت قرار گرفته و به نظر می‌رسد کشوری می‌تواند مدعی اقتصاد پیشرفته باشد که دارای شبکه تامین و توزیع هوشمندی باشد.

هر چند علم اقتصاد در سال‌های اخیر از زوایای مختلفی مورد بررسی قرار گرفته است، ولی مبحث تامین و توزیع به عنوان یکی از مبانی رشد در میان کشورهای، از جایگاه ویژه‌ای برخوردار شده است، به نحوی که اکثر بنگاه‌های اقتصادی در سطح بین‌الملل، توزیع مناسب را از عوامل اصلی پیشرفت می‌دانند. آن‌ها بر این باور هستند که افزایش میزان تولید و کیفیت بدون توزیع مناسب عملاً اقتصاد را با مشکلات، ریشاهی مواجه خواهد کرد. بر همین اساس بررسی‌های اجمالی به راحتی درمی‌یابیم که اکثر بنگاه‌های اقتصادی موفق در سطح جهان توانسته‌اند در این زمینه عملکرد قابل قبولی را ارائه کنند؛ از جمله شرکت آرمان تجارت آرون (پیون) که با تامین و توزیع آنالین فولاد و مقاطع آن و همچنین تخته‌های نراد تبدیل به الگویی مناسب در این حوزه شده است. شرکت آرمان تجارت آرون (پیون) با هدف رونق اقتصاد و مطابق با استانداردهای جهانی در حوزه تامین و توزیع با نگاهی تخصصی به این عرصه وارد شده و با کارنامه‌ای موفق اثبات کرده که از مدیریت روز دنیا بهره‌مند است. این شرکت در بخش فروش با نیروهای زنده‌وار، اهل‌اندازی بخش‌های مختلف توانسته همچنان خود را به عنوان یکی از برترین‌های تامین و توزیع مطرح نماید که به صورت کوتاه‌به‌بررسی آن‌ها می‌پردازیم.

تیم بازرگانی: ماهیت اصلی شرکت آرمان تجارت آرون (پیون) بازرگانی است. در تیم بازرگانی به تامین کالا‌های استراتژیک، تخصصی و وارداتی می‌پردازیم. بسیاری از مشتگرتیان در حوزه‌های

متخلف درخواست مقاطع فولادی از قبیل هاش، ریل آسانسور، ریل جرثقیل سقفی، ورق‌های استیل، ورق‌های آلپازی، تخته روسی و غیره را دارند که در داخل کشور تولید نمی‌شود و تیم بازرگانی پیون از کشورهای همچون امارات، ترکیه و روسیه، چین، هند و... اقدام به خرید و واردات کالای مورد نظر می‌نماید. الهه، مسئول تیم بازرگانی شرکت آرمان تجارت آرون (پیون) ضمن بیان مطلب فوق، خاطر نشان کرد: کالاهای استراتژیک که تشکیل دهنده دیو شرکت هستند از کارخانجات معتبر داخلی تامین می‌شود. با توجه به تعامل و سابقه کاری که با اکثر کارخانجات ایجاد شده، نحوه همکاری با آن‌ها به صورت خرید مستقیم، تولید سفارشی و یا سرمایه گذاری بر تولید محصولات جدید می‌باشد. تعاملات شرکت با کارخانه‌ها تنها محدود به خرید کالا برای مشتریان داخلی نمی‌شود، بلکه نیاز مشتریان صادراتی خود را نیز از کارخانجات همکار تامین کرده و به کشورهای همسایه صادر می‌کند. وی در پایان افزود: معمولاً روزی هر بازرگان، تجارت بین‌المللی است و یکی از اهداف تیم بازرگانی شرکت آرمان تجارت آرون این است که بتوانیم هر چه بیشتر با بازرگانی‌های بین‌المللی رابطه تجاری برقرار کنیم و کالای ایرانی را به عنوان محصولی با کیفیت و مطابق با استانداردهای جهانی عرضه کنیم.

توسعه بازرگانی (جذب و توسعه بازرگانی): علی، مسئول این تیم در شرکت آرمان تجارت آرون (پیون) معتقد است که فعالیت این تیم در راستای جذب، نگهداری و توسعه روابط با مشتریان بالقوه خلاصه

آکهی مفقودی کارت هوشمند راننده
کارت هوشمند راننده به شماره کارت ۱۱۰-۱۳۸ و شماره پرونده ۳۱۱۰۴۱۹۹ به مالکیت آقای محمد صادق شهسواری فرزند صدیق به شماره ملی ۳۸۵۹۴۰۰۲۶۶ مفقود گشته لذا هر گونه سو استفاده یا جعل از آن را خود عهده دارم و پایانه هیچ گونه مسئولیتی ندارد.
دیواندره