

استفاده حداکثری از ظرفیت‌های گروه فولاد مبارکه و ثبت ۱۴ رکورد تولید

سکان دار تولید فولاد کشور توانسته است با بهره‌گیری از توان کارکنان متخصص، مجرب و متعهد از تمام ظرفیت خود استفاده و این موفقیت‌آرزشمنند را محقق سازد.

در این میان کارکنان مرکز نسوز با انجام دقیق و به‌موقع تعمیرات سرد و گرم نسوز شل و سقف کوره‌های قوس الکتریکی، واحد گاز زدایی، پاتیل و تاندیش‌های ریخته‌گری و تأمین و آماده‌سازی به‌موقع پاتیل‌ها و تاندیش‌های در گردش توانستند توقفات تولید را به حداقل برسانند و در تولید حداکثری ایفای نقش کنند.

پدرام فتاح المنان، مدیر متالورژی ثانویه: در اردیبهشت‌ماه نیز مشابه شرایط فروردین در واحد متالورژی ثانویه با کمبود یکی از جرثقیل‌های اصلی مسابیت مواجه بودیم که وظیفه ارسال پاتیل مذاب برای کوره‌های قوس جهت تخلیه فولاد مذاب را دارد. در کوران تولید حداکثری و حجم زیاد فعالیت‌ها و جریان بالای گردش پاتیل مذاب در سایت فولادسازی، انتقال پل‌های اصلی و فرعی و سایر تجهیزات، جرثقیل تعمیر شده شماره ۱۸ باهمت کارکنان تعمیرات جرثقیل‌های سقفی ناحیه فولادسازی بر روی ریل‌ها در ارتفاع ۲۷ متری، مونتاژ، تست و بدون هیچ حادثه‌ای رانندگی شد.

جهت تحقق رکورد ۸۰۰ هزار تن در اردیبهشت‌ماه لازم بود که شش L.F تک‌ارابه‌ای (به‌طور متوسط ۲۰ ذوب در روز) و L.F شماره ۵ با دو ارابه (بیش از ۲۸ ذوب در روز) بدون وقفه و پیوسته در طی ۳۱ روز اردیبهشت‌ماه، ذوب‌ها را با آنالیز، دما و کیفیت مناسب در زمان مقتضی برای ریخته‌گری ارسال کنند. خارج از استاندارد شدن آنالیز تنها سه ذوب در این واحد منجر به تنظیم کیفیت ۴۴۲۴ ذوب در واحد متالورژی ثانویه با دقت ۹۹٫۹۳ درصد شد. دستاوردی که گویای حفظ و کنترل کیفیت بالا توأم با تولید حداکثری به دست توانمند کارکنان پر تلاش کوره‌های پاتیلی و گاز زدایی است. همچنین در قسمت مدیریت گردش پاتیل مذاب، کارکنان این قسمت توانستند با کنترل زمان‌های سیکل گردش پاتیل خالصی و کاهش آن، توقفات کوره‌های قوس ناشی از پاتیل رانست به‌ماه‌قبل به میزان ۵۴۵ دقیقه کاهش دهند که این بهبودها به‌اضافه سایر بهبودها در واحدهای کوره‌های قوس الکتریکی و ماشین‌های ریخته‌گری مداوم و دیگر واحدهای ناحیه توانست میزان تولید ماهانه را به میزان ۱۴ هزار تن بیشتر از تولید فروردین‌ماه سال جاری محقق کند.

قاسم خوشدل پور مدیر ناحیه فولادسازی و ریخته‌گری مداوم فولاد مبارکه در بخش پایانی این خبر ثبت این رکورد را در مرون حمایت‌های مدیرعامل، معاونان و مدیران ارشد شرکت و همکاری‌های سایر مدیران در بخش‌های تولید، ستاد و پشتیبانی و در نهایت حاصل پیگیری، همدلی و کار شایسته‌روزی کارکنان ناحیه فولادسازی و ریخته‌گری مداوم دانست و از همه آن‌ها صمیمانه قدر دانی کرد.



ظرفیت اسمی ناحیه فولادسازی و ریخته‌گری مداوم با همدلی و مساعدت کلیه نواحی فولاد مبارکه حاصل شد و بار دیگر ثمره کار گروهی را به نمایش گذاشت. رشد ۲٫۷ درصدی از لحاظ تعداد ذوب نسبت به رکورد قبلی و همچنین افزایش میانگین وزنی تخلیه مذاب از کوره‌های قوس حدود ۰٫۴ تن در هر ذوب نسبت به رکورد قبلی از دیگر دستاوردهای به‌دست آمده هم‌زمان با این رکورد شکنی است.

محمدعلی شفیعی، رئیس گروه فنی فولادسازی و ریخته‌گری مداوم: دست‌یابی به رکورد تولید ۸۰۰ هزار و ۱۵۰ تن تختال در اردیبهشت‌ماه ناشی از روحیه شجاعت و خودباوری کارکنان ناحیه فولادسازی و ریخته‌گری مداوم در فتح قله‌های افتخار آفرینی است؛ ضمن اینکه رکورد تولید در فروردین‌ماه پایه‌گذار و زمینه‌ساز این موفقیت بزرگ شد. در ارزیابی به ثبت رسیدن این رکورد، این عوامل هم به چشم می‌خورد: درایت، دانش و همدلی کارکنان، بررسی حوادث و مشکلات حین کار، چابکی گروه‌های فنی، رعایت حداکثری دستورالعمل‌های کاری و عملیاتی با توجه به شرایط تولید، پیگیری در تأمین به‌موقع مواد اولیه و مصرفی مانند پودر قالب جدید برای ریخته‌گری جهت کاهش حوادث و بهبود کیفیت، پیگیری در رفع موانع و مسائل حین کار حتی در روزهای تعطیل، هم‌اندیشی و هماهنگی کارکنان شیفت در رفع گلوگاه‌های تولید و هم‌راهی و مشارکت فعال پیمانکاران سخت‌کوش ناحیه.

غلامرضا کمالی، مدیر مرکز تعمیرات نسوز: تولید این میزان تختال در اردیبهشت‌ماه سال جاری حاصل همت، تلاش و همدلی یکایک کارکنان امانی و پیمانی ناحیه فولادسازی و سایر واحدهای پشتیبانی است. فولاد مبارکه به‌عنوان

راست‌اتمرکز تیم تعمیرات نیز برپایش تجهیزات قرار گرفت و بر همین مبنای همه همکاران در بخش تولید نیز حفظ سلامت تجهیزات را در کنار ثبت رکورد در دستور کار خود قرار دادند. علاوه بر موارد فوق، ثبت این رکورد نتیجه دغدغه هر روزه کارکنان ناحیه و سایر همکاران مادر فولاد مبارکه برای برنامهریزی دقیق و انجام همه کارهای لازم برای شرکت و ذی‌نفعان و به‌طور کلی رونق اقتصادی کشور به‌همراه دارند و تأکید و تمرکز بیشتری شده است.

قاسم خوشدل پور، مدیر ناحیه فولادسازی و ریخته‌گری مداوم فولاد مبارکه: در سایه درایت و برنامهریزی بلندمدت سال ۱۴۰۲ بر کیفیت و تولید انواع محصولات که ارزش افزوده بیشتری برای شرکت و ذی‌نفعان و به‌طور کلی رونق اقتصادی کشور به‌همراه دارند و تأکید و تمرکز بیشتری شده است.

کامران مرادی، مدیر ریخته‌گری مداوم: روندی که جهت دست‌یابی به رکوردهای تولید از ابتدای سال آغاز شده بود، با ثبت دور کور، زنده در دو ماه متوالی به ثمر نشست. با تمهیدات صورت گرفته جهت ایجاد جریان روان ذوب در سایت، برنامهریزی روزانه، پیگیری لحظه‌ای وضعیت سایت، تلاش مجدانه جهت آماده‌سازی نگاه داشتن تجهیزات با وجود زمان‌های محدود توقف و همه‌مهم‌تر هم‌راهی، همکاری، همت و تلاش همه همکاران امانی و پیمانکار در ناحیه و کلیه واحدهای پشتیبانی، تولید ناحیه از مرز ۸۰۰ هزار تن تختال عبور کرد.

عباس محمدی، مدیر تولید فولاد مذاب: عبور از مرز ۸۰۰ هزار تن تختال و فراتر از

محمدیاسر طیب‌نیا، مدیرعامل گروه فولاد مبارکه، با بیان این مطلب گفت: همان‌گونه که پیش از این نیز تأکید شده است، متأسفانه در حال حاضر صنعت کشور به‌طور میانگین با ۶۰ درصد ظرفیت در حال تولید است، اما از ابتدای بهره‌برداری فولاد مبارکه مشخصاً طی دو سال اخیر شاهد هستیم که تمامی خطوط تولید در گروه فولاد مبارکه با بیش از ظرفیت اسمی خود تولید کرده‌اند.

وی ضمن قدر دانی از زحمات همه کارکنان گروه فولاد مبارکه خاطر نشان کرد: یکی از اصولی که فولاد مبارکه در تحقق اهداف خود را بر آن مستقر ساخته، استفاده حداکثری از ظرفیت‌های خطوط تولید است؛ از این‌رو تلاشگران گروه فولاد مبارکه در سایه یاور به اهداف سازمان، همدلی و تخصص نهادینه‌شده، توانستند در سال جاری نیز به رکوردهای پیاپی در سال جاری دست یابند.

مدیرعامل گروه فولاد مبارکه با تأکید بر اینکه افزایش کمی تولید در حفظ جایگاه ایران بین تولیدکنندگان بزرگ فولاد دنیا از اهمیت خاصی برخوردار است خاطر نشان کرد: با اهدافی که برای ادامه کار در دستور کار شرکت و سایر بخش‌های زیرمجموعه قرار گرفته است، اهتمام بیشتری بر ارتقای سطح کیفی و همچنین تنوع محصولات خواهیم داشت.

طیب‌نیا گفت: اردیبهشت‌ماه سال ۱۴۰۲ یکی از تاریخی‌ترین رکوردهای تولید در فولاد مبارکه با تولید ۸۰۰ هزار و ۱۵۰ تن تختال به ثبت رسید. این میزان تولید بیش از ۲۵ درصد ظرفیت اسمی ناحیه فولادسازی و ریخته‌گری فولاد مبارکه است. این در حالی است که ظرفیت برخی از کارخانه‌های فولادسازی ۸۰۰ تا یک میلیون تن است، اما همکاران مادر شرکت فولاد مبارکه با عبور از ظرفیت اسمی ناحیه فولادسازی توانستند به بیشترین میزان بهره‌وری تجهیزات و نیروی انسانی از ابتدای بهره‌برداری تا کنون دست یابند.

طیب‌نیا گفت: اردیبهشت‌ماه سال ۱۴۰۲ یکی از تاریخی‌ترین رکوردهای تولید در فولاد مبارکه با تولید ۸۰۰ هزار و ۱۵۰ تن تختال به ثبت رسید. این میزان تولید بیش از ۲۵ درصد ظرفیت اسمی ناحیه فولادسازی و ریخته‌گری فولاد مبارکه است. این در حالی است که ظرفیت برخی از کارخانه‌های فولادسازی ۸۰۰ تا یک میلیون تن است، اما همکاران مادر شرکت فولاد مبارکه با عبور از ظرفیت اسمی ناحیه فولادسازی توانستند به بیشترین میزان بهره‌وری تجهیزات و نیروی انسانی از ابتدای بهره‌برداری تا کنون دست یابند.

طیب‌نیا گفت: اردیبهشت‌ماه سال ۱۴۰۲ یکی از تاریخی‌ترین رکوردهای تولید در فولاد مبارکه با تولید ۸۰۰ هزار و ۱۵۰ تن تختال به ثبت رسید. این میزان تولید بیش از ۲۵ درصد ظرفیت اسمی ناحیه فولادسازی و ریخته‌گری فولاد مبارکه است. این در حالی است که ظرفیت برخی از کارخانه‌های فولادسازی ۸۰۰ تا یک میلیون تن است، اما همکاران مادر شرکت فولاد مبارکه با عبور از ظرفیت اسمی ناحیه فولادسازی توانستند به بیشترین میزان بهره‌وری تجهیزات و نیروی انسانی از ابتدای بهره‌برداری تا کنون دست یابند.

معاون فروش و بازاریابی شرکت فولاد مبارکه خاطر نشان کرد: افزایش رضایت مشتریان ویژه و استراتژیک شرکت فولاد مبارکه در اولویت نخست این مجموعه قرار دارد که از این‌رو، تأمین ورق مورد نیاز صنایع بزرگ کشور از جمله صنایع خودروسازی مورد توجه گروه فولاد مبارکه بوده و تا به امروز تمامی تلاش بر محقق شدن این امر صورت گرفته است. وی اذعان داشت: صنعت فولاد کشور در کنار صنایع بزرگی مانند ایران خودرو و سهم قابل توجهی در اقتصاد و پیشرفت صنعت کشور دارد که از این‌رو ایجاد زیرساخت مناسب و تحویل به‌موقع مواد اولیه به این دست از مشتریان استراتژیک فولاد مبارکه در دستور کار قرار گرفته است.

حیدری تصریح کرد: یکی از چالش‌های اصلی امروز مادر ایران حمل‌ونقل محصولات در سطح کشور است که خوشبختانه فولاد مبارکه توانسته از طریق حمل‌ریلی و جاده‌ای ورق مورد نیاز ایران خودرو را در زمان مقرر تأمین کند تا مشکلی در تولید این مجموعه به وجود نیاید.

در ادامه این دیدار، حسین کاویانی معاون خرید شرکت ایران خودرو ضمن تشکر از حضور معاون فروش و بازاریابی فولاد مبارکه در شرکت ایران خودرو، رویکرد حمایتی فولاد مبارکه از خودروسازان ارزشمند و قابل تقدیر دانست. وی همچنین تحویل به‌موقع و بدون دغدغه انواع محصولات فولاد مبارکه به ایران خودرو را الگویی برای سایر شرکت‌ها دانست و ابراز امیدواری کرد که با مذاکرات فنی و بازرگانی صورت گرفته در سال جاری هیچ دغدغه‌ای بابت تأمین ورق مصرفی ایران خودرو وجود نخواهد داشت.

در ادامه این دیدار، حسین کاویانی معاون خرید شرکت ایران خودرو ضمن تشکر از حضور معاون فروش و بازاریابی فولاد مبارکه در شرکت ایران خودرو، رویکرد حمایتی فولاد مبارکه از خودروسازان ارزشمند و قابل تقدیر دانست. وی همچنین تحویل به‌موقع و بدون دغدغه انواع محصولات فولاد مبارکه به ایران خودرو را الگویی برای سایر شرکت‌ها دانست و ابراز امیدواری کرد که با مذاکرات فنی و بازرگانی صورت گرفته در سال جاری هیچ دغدغه‌ای بابت تأمین ورق مصرفی ایران خودرو وجود نخواهد داشت.

در ادامه این دیدار، حسین کاویانی معاون خرید شرکت ایران خودرو ضمن تشکر از حضور معاون فروش و بازاریابی فولاد مبارکه در شرکت ایران خودرو، رویکرد حمایتی فولاد مبارکه از خودروسازان ارزشمند و قابل تقدیر دانست. وی همچنین تحویل به‌موقع و بدون دغدغه انواع محصولات فولاد مبارکه به ایران خودرو را الگویی برای سایر شرکت‌ها دانست و ابراز امیدواری کرد که با مذاکرات فنی و بازرگانی صورت گرفته در سال جاری هیچ دغدغه‌ای بابت تأمین ورق مصرفی ایران خودرو وجود نخواهد داشت.

در ادامه این دیدار، حسین کاویانی معاون خرید شرکت ایران خودرو ضمن تشکر از حضور معاون فروش و بازاریابی فولاد مبارکه در شرکت ایران خودرو، رویکرد حمایتی فولاد مبارکه از خودروسازان ارزشمند و قابل تقدیر دانست. وی همچنین تحویل به‌موقع و بدون دغدغه انواع محصولات فولاد مبارکه به ایران خودرو را الگویی برای سایر شرکت‌ها دانست و ابراز امیدواری کرد که با مذاکرات فنی و بازرگانی صورت گرفته در سال جاری هیچ دغدغه‌ای بابت تأمین ورق مصرفی ایران خودرو وجود نخواهد داشت.

در ادامه این دیدار، حسین کاویانی معاون خرید شرکت ایران خودرو ضمن تشکر از حضور معاون فروش و بازاریابی فولاد مبارکه در شرکت ایران خودرو، رویکرد حمایتی فولاد مبارکه از خودروسازان ارزشمند و قابل تقدیر دانست. وی همچنین تحویل به‌موقع و بدون دغدغه انواع محصولات فولاد مبارکه به ایران خودرو را الگویی برای سایر شرکت‌ها دانست و ابراز امیدواری کرد که با مذاکرات فنی و بازرگانی صورت گرفته در سال جاری هیچ دغدغه‌ای بابت تأمین ورق مصرفی ایران خودرو وجود نخواهد داشت.

در ادامه این دیدار، حسین کاویانی معاون خرید شرکت ایران خودرو ضمن تشکر از حضور معاون فروش و بازاریابی فولاد مبارکه در شرکت ایران خودرو، رویکرد حمایتی فولاد مبارکه از خودروسازان ارزشمند و قابل تقدیر دانست. وی همچنین تحویل به‌موقع و بدون دغدغه انواع محصولات فولاد مبارکه به ایران خودرو را الگویی برای سایر شرکت‌ها دانست و ابراز امیدواری کرد که با مذاکرات فنی و بازرگانی صورت گرفته در سال جاری هیچ دغدغه‌ای بابت تأمین ورق مصرفی ایران خودرو وجود نخواهد داشت.

در ادامه این دیدار، حسین کاویانی معاون خرید شرکت ایران خودرو ضمن تشکر از حضور معاون فروش و بازاریابی فولاد مبارکه در شرکت ایران خودرو، رویکرد حمایتی فولاد مبارکه از خودروسازان ارزشمند و قابل تقدیر دانست. وی همچنین تحویل به‌موقع و بدون دغدغه انواع محصولات فولاد مبارکه به ایران خودرو را الگویی برای سایر شرکت‌ها دانست و ابراز امیدواری کرد که با مذاکرات فنی و بازرگانی صورت گرفته در سال جاری هیچ دغدغه‌ای بابت تأمین ورق مصرفی ایران خودرو وجود نخواهد داشت.

در دیدار معاون فروش فولاد مبارکه و معاون خرید ایران خودرو مطرح شد: رضایتمندی خودروسازان از محصولات فولاد مبارکه

نشست هم‌اندیشی معاون فروش و بازاریابی شرکت فولاد مبارکه با معاون خرید شرکت ایران خودرو و به‌منظور ارتقای تعاملات و برنامهریزی جهت همکاری‌های مشترک میان دو شرکت برگزار شد.

به گزارش خبرنگار فولاد، رضا حیدری، معاون فروش و بازاریابی فولاد مبارکه در دیدار با معاون خرید شرکت ایران خودرو اظهار کرد: شرکت ایران خودرو انواع محصولات فولاد مبارکه شامل محصولات گرم، اسیدشویی و محصولات سرد را خریداری می‌کند که این محصولات در طیف گسترده‌ای از ابعاد و کیفیت برای تولید قطعات مختلف خودرو مورد استفاده قرار می‌گیرند. وی در ادامه افزود: به همین منظور جلسات تعاملی برای همکاری این دو مجموعه بزرگ صنعتی، ماهانه میان مدیران و کارشناسان و سالانه بین معاونت‌های هر دو شرکت برگزار می‌شود؛ خوشبختانه این تعاملات باعث شده خودروسازان رضایتمندی قابل قبولی از فولاد مبارکه داشته باشند.



معاون فروش و بازاریابی شرکت فولاد مبارکه خاطر نشان کرد: افزایش رضایت مشتریان ویژه و استراتژیک شرکت فولاد مبارکه در اولویت نخست این مجموعه قرار دارد که از این‌رو، تأمین ورق مورد نیاز صنایع بزرگ کشور از جمله صنایع خودروسازی مورد توجه گروه فولاد مبارکه بوده و تا به امروز تمامی تلاش بر محقق شدن این امر صورت گرفته است. وی اذعان داشت: صنعت فولاد کشور در کنار صنایع بزرگی مانند ایران خودرو و سهم قابل توجهی در اقتصاد و پیشرفت صنعت کشور دارد که از این‌رو ایجاد زیرساخت مناسب و تحویل به‌موقع مواد اولیه به این دست از مشتریان استراتژیک فولاد مبارکه در دستور کار قرار گرفته است.

حیدری تصریح کرد: یکی از چالش‌های اصلی امروز مادر ایران حمل‌ونقل محصولات در سطح کشور است که خوشبختانه فولاد مبارکه توانسته از طریق حمل‌ریلی و جاده‌ای ورق مورد نیاز ایران خودرو را در زمان مقرر تأمین کند تا مشکلی در تولید این مجموعه به وجود نیاید.

در ادامه این دیدار، حسین کاویانی معاون خرید شرکت ایران خودرو ضمن تشکر از حضور معاون فروش و بازاریابی فولاد مبارکه در شرکت ایران خودرو، رویکرد حمایتی فولاد مبارکه از خودروسازان ارزشمند و قابل تقدیر دانست. وی همچنین تحویل به‌موقع و بدون دغدغه انواع محصولات فولاد مبارکه به ایران خودرو را الگویی برای سایر شرکت‌ها دانست و ابراز امیدواری کرد که با مذاکرات فنی و بازرگانی صورت گرفته در سال جاری هیچ دغدغه‌ای بابت تأمین ورق مصرفی ایران خودرو وجود نخواهد داشت.

در ادامه این دیدار، حسین کاویانی معاون خرید شرکت ایران خودرو ضمن تشکر از حضور معاون فروش و بازاریابی فولاد مبارکه در شرکت ایران خودرو، رویکرد حمایتی فولاد مبارکه از خودروسازان ارزشمند و قابل تقدیر دانست. وی همچنین تحویل به‌موقع و بدون دغدغه انواع محصولات فولاد مبارکه به ایران خودرو را الگویی برای سایر شرکت‌ها دانست و ابراز امیدواری کرد که با مذاکرات فنی و بازرگانی صورت گرفته در سال جاری هیچ دغدغه‌ای بابت تأمین ورق مصرفی ایران خودرو وجود نخواهد داشت.



فروش محصولات شرکت معدنی و صنعتی گل گهر در دو ماه ابتدای امسال نسبت به مدت مشابه در سال گذشته حدود دو برابر افزایش داشته است.

بر اساس گزارش فعالیت دو ماهه‌ی منتهی به ۳۱ اردیبهشت ۱۴۰۲، فروش محصولات شرکت، در مقایسه با ۱۰۲۸۶۷ میلیارد ریال بوده است که در مقایسه با فروردین و اردیبهشت سال ۱۴۰۱ که عددی برابر با ۵۴۴۹۶ میلیارد ریال ثبت شده، رشدی حدود دو برابر را به همراه داشته است. شرکت معدنی و صنعتی گل گهر یکی از شرکت‌های فعال است که نقش مهمی در سیاست گذاری و مدیریت منطقه بر عهده دارد. این شرکت در حال حاضر با ظرفیت تولید بیش از ۱۵ میلیون تن کنسانتره و بیش از ۱۰ میلیون تن گندله بزرگترین تولیدکننده کشور می‌باشد و با اجرای پروژه‌های توسعه و بهینه‌سازی خطوط شرکت، در افاق چشم انداز، مجموع تولیدات سالانه این شرکت به بیش از ۳۰ میلیون تن خواهد رسید. این شرکت به منظور توسعه زنجیره ارزش خود با تأسیس شرکت‌های فولادی سهم خود را در تولید محصولات فولادی نظیر آهن اسفنجی توسعه داده است و در آینده‌نچندان دور با تولید اسلب نازک و مقاطع فولادی این زنجیره را تکمیل خواهد نمود.

نشست خبری مشترک شرکت فلز تدارک فولاد مبارکه اصفهان و ورق خودروی چهارمحال و بختیاری با موضوع واگذاری معدن سرب و روی آلباغ

این سرمایه‌گذاری توسط شرکت فلز تدارک با سهم ۶۰ درصد و شرکت ورق خودروی چهارمحال و بختیاری با سهم ۴۰ درصد انجام می‌شود. قرار است سالانه ۶۰ هزار تن خاک روی، از این معدن استخراج شود تا عملیات فراوری و تولید شمش روی انجام شود. تولید شمش نیز به ظرفیت ۱۰ هزار تن سالانه پس از احداث کارخانه‌ای بدین منظور انجام خواهد شد. باراندازی پروژه‌های گفته شده در فاز اول، برای مردم منطقه حداقل ۴۰ نفر اشتغال آفرینی می‌شود.

نشست خبری مشترک شرکت فلز تدارک فولاد مبارکه اصفهان و ورق خودروی چهارمحال و بختیاری با موضوع واگذاری معدن سرب و روی آلباغ با حضور حمید شجاعی مدیرعامل ورق خودرو و حسن محمدی مدیرعامل فلز تدارک برگزار شد.

به گزارش روابط عمومی شرکت ورق خودرو، مدیران عامل دو شرکت در این نشست به تشریح مطالبی پیرامون انجام عملیات اکتشاف، استخراج و فراوری

نشست خبری مشترک شرکت فلز تدارک فولاد مبارکه اصفهان و ورق خودروی چهارمحال و بختیاری با موضوع واگذاری معدن سرب و روی آلباغ با حضور حمید شجاعی مدیرعامل ورق خودرو و حسن محمدی مدیرعامل فلز تدارک برگزار شد.

به گزارش روابط عمومی شرکت ورق خودرو، مدیران عامل دو شرکت در این نشست به تشریح مطالبی پیرامون انجام عملیات اکتشاف، استخراج و فراوری

رشد ۲۰ درصدی صادرات فولاد میانی در شرکت فولاد خوزستان

خوزستان در اردیبهشت امسال، ۱۱۰ درصد بیش از ماه مشابه سال قبل بوده است. ابراهیمی عنوان کرد: تناژ فروش فولاد میانی (بیلت، بلوم و اسلب) فولاد خوزستان در بازارهای داخلی و خارجی در ۲ ماهه نخست ۱۴۰۲، حدود ۶۴۴ هزار تن بوده که رشد ۴۵ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل نشان می‌دهد.

وی افزود: شاخص تأمین نیاز بازار داخلی توسط فولاد خوزستان، یعنی تزریق شمش و اسلب به بازار داخلی، در ۲ ماهه نخست امسال بیش از ۳۸۳ هزار تن بوده که رشدی ۶۹ درصدی نسبت به دوره مشابه سال قبل داشته است.

مدیرعامل شرکت فولاد خوزستان با اشاره به صادرات فولاد میانی در این شرکت گفت: در مجموع فروردین و اردیبهشت ماه امسال، صادرات فولاد میانی توسط فولاد خوزستان نسبت به مدت مشابه سال قبل، ۲۰ درصد افزایش یافته و به حدود ۲۶۱ هزار تن رسیده است. ابراهیمی در پایان خاطر نشان کرد: در یک عملکرد موفق، تناژ فروش

خوزستان در اردیبهشت امسال، ۱۱۰ درصد بیش از ماه مشابه سال قبل بوده است. ابراهیمی عنوان کرد: تناژ فروش فولاد میانی (بیلت، بلوم و اسلب) فولاد خوزستان در بازارهای داخلی و خارجی در ۲ ماهه نخست ۱۴۰۲، حدود ۶۴۴ هزار تن بوده که رشد ۴۵ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل نشان می‌دهد.

وی افزود: شاخص تأمین نیاز بازار داخلی توسط فولاد خوزستان، یعنی تزریق شمش و اسلب به بازار داخلی، در ۲ ماهه نخست امسال بیش از ۳۸۳ هزار تن بوده که رشدی ۶۹ درصدی نسبت به دوره مشابه سال قبل داشته است.

مدیرعامل شرکت فولاد خوزستان با اشاره به صادرات فولاد میانی در این شرکت گفت: در مجموع فروردین و اردیبهشت ماه امسال، صادرات فولاد میانی توسط فولاد خوزستان نسبت به مدت مشابه سال قبل، ۲۰ درصد افزایش یافته و به حدود ۲۶۱ هزار تن رسیده است. ابراهیمی در پایان خاطر نشان کرد: در یک عملکرد موفق، تناژ فروش

خوزستان در اردیبهشت امسال، ۱۱۰ درصد بیش از ماه مشابه سال قبل بوده است. ابراهیمی عنوان کرد: تناژ فروش فولاد میانی (بیلت، بلوم و اسلب) فولاد خوزستان در بازارهای داخلی و خارجی در ۲ ماهه نخست ۱۴۰۲، حدود ۶۴۴ هزار تن بوده که رشد ۴۵ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل نشان می‌دهد.

وی افزود: شاخص تأمین نیاز بازار داخلی توسط فولاد خوزستان، یعنی تزریق شمش و اسلب به بازار داخلی، در ۲ ماهه نخست امسال بیش از ۳۸۳ هزار تن بوده که رشدی ۶۹ درصدی نسبت به دوره مشابه سال قبل داشته است.

مدیرعامل شرکت فولاد خوزستان با اشاره به صادرات فولاد میانی در این شرکت گفت: در مجموع فروردین و اردیبهشت ماه امسال، صادرات فولاد میانی توسط فولاد خوزستان نسبت به مدت مشابه سال قبل، ۲۰ درصد افزایش یافته و به حدود ۲۶۱ هزار تن رسیده است. ابراهیمی در پایان خاطر نشان کرد: در یک عملکرد موفق، تناژ فروش



فولاد میانی فولاد خوزستان در اردیبهشت امسال به بیش از ۴۱۱ هزار تن رسید که رشد ۵۹ درصدی نسبت به ماه مشابه سال قبل را نشان می‌دهد.



فولاد میانی فولاد خوزستان در اردیبهشت امسال به بیش از ۴۱۱ هزار تن رسید که رشد ۵۹ درصدی نسبت به ماه مشابه سال قبل را نشان می‌دهد.



فولاد میانی فولاد خوزستان در اردیبهشت امسال به بیش از ۴۱۱ هزار تن رسید که رشد ۵۹ درصدی نسبت به ماه مشابه سال قبل را نشان می‌دهد.

رشد ۲۰ درصدی صادرات فولاد میانی در شرکت فولاد خوزستان

خوزستان در اردیبهشت امسال، ۱۱۰ درصد بیش از ماه مشابه سال قبل بوده است. ابراهیمی عنوان کرد: تناژ فروش فولاد میانی (بیلت، بلوم و اسلب) فولاد خوزستان در بازارهای داخلی و خارجی در ۲ ماهه نخست ۱۴۰۲، حدود ۶۴۴ هزار تن بوده که رشد ۴۵ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل نشان می‌دهد.

وی افزود: شاخص تأمین نیاز بازار داخلی توسط فولاد خوزستان، یعنی تزریق شمش و اسلب به بازار داخلی، در ۲ ماهه نخست امسال بیش از ۳۸۳ هزار تن بوده که رشدی ۶۹ درصدی نسبت به دوره مشابه سال قبل داشته است.

مدیرعامل شرکت فولاد خوزستان با اشاره به صادرات فولاد میانی در این شرکت گفت: در مجموع فروردین و اردیبهشت ماه امسال، صادرات فولاد میانی توسط فولاد خوزستان نسبت به مدت مشابه سال قبل، ۲۰ درصد افزایش یافته و به حدود ۲۶۱ هزار تن رسیده است. ابراهیمی در پایان خاطر نشان کرد: در یک عملکرد موفق، تناژ فروش

رشد ۲۰ درصدی صادرات فولاد میانی در شرکت فولاد خوزستان

خوزستان در اردیبهشت امسال، ۱۱۰ درصد بیش از ماه مشابه سال قبل بوده است. ابراهیمی عنوان کرد: تناژ فروش فولاد میانی (بیلت، بلوم و اسلب) فولاد خوزستان در بازارهای داخلی و خارجی در ۲ ماهه نخست ۱۴۰۲، حدود ۶۴۴ هزار تن بوده که رشد ۴۵ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل نشان می‌دهد.

وی افزود: شاخص تأمین نیاز بازار داخلی توسط فولاد خوزستان، یعنی تزریق شمش و اسلب به بازار داخلی، در ۲ ماهه نخست امسال بیش از ۳۸۳ هزار تن بوده که رشدی ۶۹ درصدی نسبت به دوره مشابه سال قبل داشته است.

مدیرعامل شرکت فولاد خوزستان با اشاره به صادرات فولاد میانی در این شرکت گفت: در مجموع فروردین و اردیبهشت ماه امسال، صادرات فولاد میانی توسط فولاد خوزستان نسبت به مدت مشابه سال قبل، ۲۰ درصد افزایش یافته و به حدود ۲۶۱ هزار تن رسیده است. ابراهیمی در پایان خاطر نشان کرد: در یک عملکرد موفق، تناژ فروش