

خبر فولاد

رئیس انجمن فولاد ایران:

تولید گریدهای خاص فولادی با ارزش افزوده بالا، ضرورت کسب درآمدهای ارزی بیشتر است

رئیس هیئت مدیره انجمن تولید کنندگان فولاد کشور گفت: تولید گریدهای خاص فولادی با ارزش افزوده بالا، درآمدهای ارزی زیادی را از محل صادرات این محصولات نصیب کشور می کند.

بهرام سبحانی اظهار داشت: یکی از برنامه های مهم انجمن فولاد ایران و فولادسازان و به خصوص فولاد مبارکه اصفهان تولید گریدهای خاص و جدید با ارزش افزوده بالاست، چرا که تولید محصولات معمولی و فولادی و به خصوص ساختمانی هم اکنون در بسیاری از کشورهای منطقه در دستور کار است و تولید محصولات با ارزش افزوده بیشتر برای ما می تواند اهمیت زیادی داشته باشد.

رئیس هیئت مدیره انجمن تولید کنندگان فولاد کشور یادآور شد: تولید گریدهای جدید و محصولات ارزش افزوده بالا در این مقطع یک ضرورت انکارناپذیر است و باید در اهداف و برنامه های توسعه صنایع فولادسازی کشور تولید گریدهای خاص مورد توجه جدی قرار گیرد.

سبحانی اظهار داشت: تولید محصولات و گریدهای جدید صنعتی دو دلیل عمده برای فولادسازان کشورمان دارد اول اینکه تولید این محصولات ارزش افزوده زیادی دارد و درآمدهای زیادی را برای شرکت های تولید کننده دارد، دوم اینکه تولید محصولات می تواند بازارهای صادراتی بسیار خوبی را برای کشورمان ایجاد کند.



رئیس هیئت مدیره انجمن تولید کنندگان فولاد ایران بیان کرد: بدون شک در بازارهای جهانی تولید محصولات خاص فولادی قیمت بالاتری دارند و این می تواند برای تولید کنندگان ایرانی آینده بسیار خوبی را متصور شود.

سبحانی با اشاره به نقش شرکت های دانش بنیان در تولید گریدهای صنعتی خاص و جدید گرانیقیمت اظهار داشت: استفاده از ظرفیت شرکت های دانش بنیان می تواند شرایط لازم را برای تولید انبوه این محصولات و توسعه صادرات آن به بازارهای هدف بیشتر از پیش تقویت کند و اظهار داشت: استفاده از ظرفیت های خوب شرکت های دانش بنیان کمک خواهد کرد تا به جای تولید محصولات معمولی تولید محصولات با تکنولوژی های مدرن مورد توجه قرار گیرد تا فولادسازان بتوانند ارزش افزوده بیشتری را کسب کنند، همانطور که هم اکنون فولاد مبارکه، در حال تولید ورق های فولادی ارزشمند از جمله ورق های ضد زنگ، گالوانیزه، ورق های فولادی رنگی، و ورق های قلع اندود با کیفیت بالا است.

رئیس انجمن تولید کنندگان فولاد ایران خاطر نشان کرد: بنگاه های بزرگ صنعتی و اقتصادی هم اکنون به گریدهای خاص جدید فولادی نیاز دارند، لذا فولادسازان باید در زمینه تولید این گریدهای جدید صنعتی برنامه ریزی های لازم برای داشته باشند تا بتوانیم به تولید سالانه ۵۵ میلیون تن فولاد خام دست پیدا کنیم.

سبحانی افزود: در حال حاضر تولید فولاد کشورمان به حدود ۳۳ میلیون تن در سال رسیده است در حالی که ما هم اکنون برای تولید ۴۵ میلیون تن فولاد خام ظرفیت سازی کرده ایم، ولی چون از نظر زیرساخت ها کمبودهایی وجود دارد، عملاً نتوانستیم به تولید ۴۵ میلیون تن فولاد خام در سال دست پیدا کنیم.

وی با اشاره به جایگاه شرکت فولاد مبارکه اصفهان در تولید فولاد مورد نیاز کشور اظهار داشت: فولاد مبارکه اصفهان به عنوان بزرگترین تولید کننده فولاد در منطقه با تولید کیفی محصولات فولادی و تحقق صنعت سبز فولاد در کشورمان نقش مهمی را در توسعه صنعتی کشور ایفا می کند.

رئیس هیئت مدیره انجمن تولید کنندگان فولاد ایران در ادامه اظهار داشت: خوشبختانه در حال حاضر فولاد مبارکه اصفهان علاوه بر تولید گریدهای صنعتی جدید، تولید لوله های خطوط انتقال گاز و نفت را در دستور کار خود قرار داده که بخش زیادی از آن در داخل کشور به مصرف می رسد و مازاد تولید به بازارهای هدف صادر می شود.

طیبنیاد در تشریح بازار یابی مؤثر محصولات شرکت عنوان کرد:

رشد چشمگیر تحویل محصولات فولاد مبارکه به مشتریان داخلی و بین المللی



فولادی طویل دارد که عمدتاً متفاوت با روش فولاد مبارکه که به عنوان بزرگترین دستاورد صنعتی انقلاب اسلامی در جایگاه یک صنعت مادر، تأمین مواد اولیه در طیف گسترده ای از صنایع کشور از جمله خودروسازی، لوازم خانگی، لوله و پرورقیل ساختمانی، لوله های انتقال سیالات و... را به عهده دارد. با توجه به تنوع و حجم بسیار زیاد تولیدات و گستردگی بازار مصرف محصولات فولادی تخت، ساختار تولید در شرکت فولاد مبارکه، همان گونه که اشاره شد، تولید محصول بر مبنای سفارش مشتری (Make to Order) طراحی و پیاده سازی شده است. بر این اساس، عرضه پس از جذب و پذیرش سفارش مشتری در یک فرایند شفاف و از طریق معاملات در بورس کالا انجام می شود.

در این شرکت پس از ثبت سفارش، برنامه ریزی و طراحی مناسب برای تولید طی بازه زمانی دقیق تعریف و عملیاتی و در نهایت ورق مورد سفارش تحویل خریدار می گردد. با عنایت به فرایند مذکور هیچ گونه تولیدی بدون ثبت سفارش مشتری انجام نمی شود و موجب محدودیت بازار یابی و توسعه بازارها توسط فولادسازان می شود.

وی به تصمیم گیرندگان و اعمال کنندگان این محدودیت ها توصیه کرد پیش از تنظیم و اعمال آیین نامه ها، با اخذ نظرات فعالان عرضه تولید و تجارت، از تبعات احتمالی این آیین نامه ها آگاهی یابند. طیبنیاد اعلام کرد: در صورت اصلاح برخی از آیین نامه های اخیر، فولاد مبارکه می تواند ضمن تأمین بازارهای داخلی، در سال ۱۴۰۲ رکوردی بی سابقه در صادرات محصولات خود ثبت کند.

رشد ۶۰ درصدی واردات انواع محصولات فولادی

علی رغم امکان تولید در کشور و با اشاره به اینکه در شش ماهه ابتدایی سال جاری ۷۷۸ هزار تن انواع محصولات فولادی به کشور وارد شده است گفت: این میزان واردات نسبت به میزان واردات سال قبل طی همین مدت ۶۰ درصد رشد داشته که با برنامه ریزی هر چه بیشتر و فعال سازی

محصولات در بورس کالا و یا تندر های صادراتی عرضه و پس از عقد قرارداد با مشتریان، سفارش بر اساس نیاز مشتریان ثبت و پس از آن جهت برنامه ریزی به واحدهای تولیدی ارسال می شود. به همین دلیل محصولات با گذشت یک تا سه ماه از زمان ثبت سفارش به مشتریان تحویل می گردند؛ بنابراین نمی توان محصولات را بدون در نظر داشتن نیاز و سفارش مشتریان تولید و انبار کرد؛ به ویژه اینکه با توجه به تنوع بسیار بالای محصولات به لحاظ، آنالیز، ابعاد، کیفیت، بسته بندی و... نیاز مشتریان متفاوت است و در عمل با توجه به تولید بر مبنای سفارش مشتریان، امکان تولید و انبار محصولات در فولاد مبارکه وجود ندارد و هر محصولی در فولاد مبارکه مربوط به خریدار مشخصی است. ضمن اینکه با توجه به بازار یابی های صورت گرفته، موجودی انبارهای فولاد مبارکه به کمترین میزان خود در یک سال گذشته رسیده است و اساساً بدون عرضه کل محصولات، امکان پوشش کف عرضه تکلیفی طی ماه های گذشته وجود نداشت.

رشد ۶۰ درصدی واردات انواع محصولات فولادی

محدودیت ها؛ دلایل عمده رکود و افزایش موجودی ها در دیگر بخش های صنعت فولاد

وی خاطر نشان کرد: به طور کلان می توان محدودیت اعمال شده بر کسب و کار شرکت های فولادی را یکی از دلایل عمده رکود و افزایش موجودی ها در دیگر بخش های صنعت فولاد دانست که از جمله می توان به رکود در بخش مسکن و پروژه های عمرانی اشاره کرد. این امر تأثیر بسیار زیادی در موجودی محصولات

رشد ۶۰ درصدی تحویل محصولات در بازار داخلی و رشد ۱۵۳ درصدی عرضه در بازارهای صادراتی

مدیر عامل فولاد مبارکه اظهار داشت: میزان تحویل محصولات فولادی تخت فولاد مبارکه طی شش ماهه سال جاری نسبت به مدت مشابه سال گذشته در بازار داخلی ۶ درصد و در بازار خارج ۱۵۳ درصد رشد داشته که این افزایش میزان فروش در حالی است که محدودیت برق فولاد مبارکه و مجتمع فولاد سیاه در سال جاری از ۸ خردادماه آغاز و تا ۲۳ شهریورماه ادامه داشت و این مشکل باعث شد میزان کاهش تولید تخت نااشی از قطعی برق از حدود ۴۵۴ هزار تن در زمان محدودیت های سال ۱۴۰۱ به حدود ۶۲۰ هزار تن در شش ماهه نخست سال جاری افزایش یابد.

روش فروش و تولید در فولاد مبارکه بر مبنای سفارش مشتریان

به گفته طیبنیاد، روش فروش و تولید در فولاد مبارکه بر مبنای سفارش مشتریان (Make to Order) است؛ یعنی ابتدا



گزارش

معاون سرمایه های انسانی و سازماندهی فولاد مبارکه:

در حوزه رضایت مندی کارکنان در مسیر تعالی حرکت خواهیم کرد



کارکنان فولاد مبارکه سوالات خود را مطرح کردند و همکاران مانیز در حوزه های مختلف تلاش کردیم در حد مقتضای جلسه و زمان کمی که در اختیار داشتیم به سوالات این عزیزان پاسخ دهیم. وی خاطر نشان کرد: به طور قطع با شنیدن موارد مطرح شده در این جلسه تلاش می کنیم ساز و کار مناسبی برای برآورده کردن انتظارات کارکنان فولاد مبارکه فراهم کنیم.

مدیر کل شعب بیمه ایران استان اصفهان با اشاره به سامانه جامع درمان بیمه ایران که به تازگی در اختیار بیمه شدگان قرار گرفته است، گفت: این نرم افزار که مختص بیمه ایران است و قابلیت نصب بر روی موبایل را دارد، می تواند لیست مراجع درمانی و پزشکان طرف قرارداد را به صورت به روز به سمع و نظر بیمه شدگان تحت پوشش بیمه ایران و به طور مشخص کارکنان فولاد مبارکه برساند با استفاده از این ظرفیت کاربران می توانند در هر زمان و مکانی که هستند از مراکز طرف قرارداد آگاهی یابند.

او در پایان افزود: کاربران با استفاده از این ظرفیت می توانند ضمن بارگذاری اسناد و مدارک هزینه های درمانی خود از مراحل پرداخت آن آگاهی یابند. به طور کلی تلاش خواهیم کرد با برگزاری چنین جلسات و اقداماتی رضایت حداکثری کارکنان فولاد مبارکه را جلب نماییم.

ماه های آینده خبر داد و گفت: با اقداماتی که از سوی مدیریت بیمه ایران و کارشناسان آن انجام شده است، تلاش می کنیم از سیکل کاغذی برای ارائه خدمات و بررسی مدارک پزشکی همکاران و خانواده های ایشان فاصله گرفته و به سمت آگاهی بخشی دیجیتال گام برداریم.

او افزود: بر خط شدن خدمات هدف ماست و اقدامی که در جلسه امروز از آن به عنوان سامانه جامع درمان بیمه ایران برای همکاران شرکت رونمایی شد، در همین راستا صورت گرفته است.

کاظمی خاطر نشان کرد: نحوه استفاده از این نرم افزار و سایر اقدامات و تسهیلاتی که بیمه ایران برای همکاران در نظر گرفته است به زودی از طریق رسانه های موجود در شرکت از جمله خبرنامه و رادیو فولاد به همکاران اطلاع رسانی خواهد شد.

وی در تشریح دیگر مزایای برگزاری جلسات و در روی مدیران حوزه معاونت سرمایه های انسانی با کارکنان شرکت افزود: در این جلسات همچنین از سطح توقعات و نقطه نظرات همکاران آگاه می شویم و می توانیم با رصد کردن خروجی این جلسات ساز و کاری بهتر، به روز تر و مؤثر تر برای برآورده کردن توقعات همکاران ایجاد نماییم و همانند سایر حوزه های شرکت گام های بلندتری برای موفقیت و تعالی سازمانی برداریم.

مدیر کل شعب بیمه ایران استان اصفهان: ساز و کار مناسبی برای برآورده کردن انتظارات کارکنان فولاد مبارکه فراهم می کنیم

مدیر کل شعب بیمه ایران استان اصفهان نیز در حاشیه برگزاری این جلسه گفت: طبق قراردادی که از ابتدای مهرماه با شرکت فولاد مبارکه به امضا رساندیم، مکلف هستیم که تمامی سوالات و خواسته های بیمه شدگان طرف قرارداد را به نحو مقتضی پاسخگو باشیم.

در ادامه ارشاد فائزی زاده در اهمیت برگزاری چنین جلساتی گفت: مسلماً این جلسات که به صورت رودر رو با بیمه شدگان برگزار می شود می تواند به برطرف شدن مشکلات و ارائه خدمات هر چه بیشتر کمک کند همان گونه که در جلسه بسیار خوب امروز کارکنان حاضر در جلسه به نمایندگی از تمام

امروزه بنگاه های اقتصادی موفق بنگاه هایی هستند که بتوانند با آگاهی کامل از شرایط و نیاز بازارهای داخلی و جهانی و با بهترین عملکرد در حوزه های تولید، توسعه و تکنولوژی علاوه بر رفع نیازهای کشور، بیشترین سوددهی را برای خود و ذی نفعان حاصل کنند. در این میان نباید از تولید هدفمند و با صرفه اقتصادی بالا در کوتاه ترین زمان ممکن غافل شد؛ راهبردی که در خطوط تولید فولاد مبارکه با ثبت سفارش مشتری آغاز می شود و به تحویل محصول مورد سفارش در زمان مقرر خاتمه می یابد.

محمد یاسر طیبنیاد، مدیر عامل فولاد مبارکه، گفت: با استناد به اطلاعات انجمن تولید کنندگان فولاد ایران، ظرفیت تولید فولاد خام در کشور حدود ۴۸ میلیون تن است که در سال گذشته بیش از ۳۰ میلیون تن فولاد خام تولید گردید و جایگاه ایران در رتبه دهم جهانی تثبیت شد.

وی تصریح کرد: این میزان تولید توسط فولادسازانی رقم خورده که مبادرت به تولید بلوم و بیلت و تختال می کنند. سهم تولید کنندگان تختال یعنی فولاد مبارکه، فولاد هرمزگان جنوب و فولاد خوزستان حدود ۱۱،۷ میلیون تن است و محصول تولیدی در بازار داخل به مصرف خطوط نورد گرم رسیده یا به بازارهای جهانی صادر گردیده است.

بنابر اظهارات مدیر عامل فولاد مبارکه، در صورتی که کف عرضه تکلیفی برای محصولات فولاد مبارکه در بورس کالا رعایت شود، مازاد تختال موجود قابلیت صادرات دارد که این مهم به درستی رعایت شده و پس از تأمین نیاز داخل، برنامه صادراتی شرکت جهت تأمین نیازهای ارزی کشور انجام گرفته و به دلیل کیفیت قابل توجه این محصولات، مشتریان بین المللی فولاد مبارکه اقبال زیادی به خرید از فولاد مبارکه دارند. در این راستا با تغییر رویکرد در بازار یابی داخلی و بین المللی شاهد توسعه بازار و رشد فروش داخلی و صادرات بوده ایم.

دومین جلسه تالار گفتگوی معاونت سرمایه های انسانی و سازماندهی فولاد مبارکه با کارکنان، روز یکشنبه ۲۱ آبان ماه سال جاری با حضور معاون سرمایه های انسانی و سازماندهی، جمعی از مدیران و کارکنان شرکت و مدیران ارشد بیمه ایران در سالن اجتماعات مرکز تحقیقات فولاد مبارکه با موضوع بیمه و سلامت کارکنان برگزار شد.

دومین جلسه تالار گفتگوی معاونت سرمایه های انسانی و سازماندهی فولاد مبارکه با کارکنان، روز یکشنبه ۲۱ آبان ماه سال جاری با حضور معاون سرمایه های انسانی و سازماندهی، جمعی از مدیران و کارکنان شرکت و مدیران ارشد بیمه ایران در سالن اجتماعات مرکز تحقیقات فولاد مبارکه با موضوع بیمه و سلامت کارکنان برگزار شد.

علیرضا کاظمی، معاون سرمایه های انسانی و سازماندهی فولاد مبارکه، در پایان این جلسه گفت: اعتقاد ما بر این است که باید به ویژه در حوزه معاونت سرمایه های انسانی با همکاران به طور شفاف صحبت کنیم و سطح آگاهی ایشان را در خصوص رویدادهایی که در شرکت ساری و جاری و به طور کلی زیست بوم فولاد مبارکه ارتقا بخشیم.

وی افزود: برگزاری چنین جلسات و گفتمان هایی کمک می کند تا با آگاهی همکاران افزایش یابد و این عزیزان پیش از پیش به حقوق حقه خود برسند.

کاظمی تصریح کرد: به طور مشخص در این جلسه که با حضور مدیر عامل بیمه ایران در استان اصفهان و سایر کارشناسان این اداره و همچنین با حضور جمعی از کارکنان شرکت برگزار شد، تلاش کردیم که موضوعات و مشکلات همکاران را در حوزه درمان مورد بررسی و واکاوی قرار دهیم؛ موضوعاتی که در سنوات اخیر به یکی از مباحث مبتلا به همکاران مبدل شده است و حجم زیادی از سوالات را برای همکاران به وجود آورده است.

معاون سرمایه های انسانی و سازماندهی ادامه داد: اگر چه طی سالیان اخیر نسبت به افزایش ارائه خدمات به همکاران اقدامات خوبی انجام شده است؛ اما گاهی اوقات به دلیل عدم آگاهی، همکاران نتوانسته اند از تمامی ظرفیت های بیمه طرف قرارداد استفاده کنند.

وی از برخط شدن بسیاری از خدمات بیمه ایران در ماه جاری و همچنین